

# ¡Que trabajen las máquinas!



En el último año, el negocio de la venta automática (vending), facturó 2.350 millones de euros en España

**ERAVENDING**  
*Emprendedores*

*Grupo La Era de la Venta Automática*

DESDE 1990



# ¿Por qué no formar parte de él?



## El negocio

La venta automática, un negocio, **CON DIFERENCIA A OTROS:**

- Sin impagos (efectivo diario en las máquinas)
- Sin local (las máquinas están situadas en locales)
- Sin riesgo (si no producen lo deseado, se cambian de ubicación)
- Compatible con otra actividad

Para iniciarle en el negocio del vending en su ciudad, le aconsejamos **2 máquinas expendedoras** de altísima calidad y última generación.



**ERAVENDING**

Emprendedores

## Máquinas

### Sector industrias y comercios

#### Eravending coffee

Máquina expendedora de café Express (el rey de los cafés) —es la máquina más rentable en el negocio del vending— capuchino, chocolate, té, etc.

- Mínimas dimensiones
- Diseño moderno

Idónea para explotar en despachos, peluquerías, pequeñas oficinas, gasolineras, concesionarios de automóviles, geriátricos, clínicas, locales sociales, etc.

Márgenes de los servicios de café, 300 %, sobre un producto que se consume diariamente. Recordemos que el café sigue siendo el producto más vendido a nivel mundial, después del petróleo.



### Sector hostelería y diversión

#### Eravending pop corn

Fabricación propia

Atractiva máquina expendedora de palomitas de maíz recién hechas, sin grasas.

- Agradable voz femenina
- Mínimas dimensiones
- Llamativas tiras de led para atraer clientes
- Provista de ruedas para facilitar su transporte

Idónea para explotar en bares, cafeterías, salas de juego, kioscos de prensa, centros comerciales, etc.

Márgenes comerciales de venta de cartuchos de palomitas es de un 300 % sobre un producto de compra por impulso.



## Ofrecemos



**Asesoramiento fiscal** (tributaciones, IAE, contratos de depósito, etc) y formación comercial, en nuestras instalaciones centrales.

Si lo desea, **le buscamos los primeros sitios para colocar sus primeras máquinas expendedoras**, a través de nuestros departamentos propios, comercial y telemarketing.



**Programa informático a medida**, para gestionar todo el parking de máquinas (recaudaciones, histórico, categorías, etc). Con **cursillo** por nuestro propio departamento de informática, así como asesoramiento durante su funcionamiento.



**Cursillo de formación técnica** de los equipos expendedores, por un técnico de nuestra plantilla.



**ERAVENDING**  
Emprendedores

Productos de excelente calidad, con la imagen de nuestra marca (café, chocolate, leche, vasos, maíz, cucuruchos, etc).



Suministramos todos los consumibles.



Máquina contadora de monedas para recaudaciones.



Si quiere iniciarse en un sector con gran futuro y en constante crecimiento, de la mano de una empresa con más de 18 años de experiencia, **llámenos o mejor visítenos** y nos tomaremos un excelente café y hablaremos de negocios.

# Beneficios

## PLAN DE NEGOCIO I

Costo servicio (incluido el IVA): 0,17 €

Incluye gramaje de café, leche, paletilla y vaso desechable.

Precio venta servicio: 0,50 €

Venta servicios día	Venta servicios mes (22 días)	Venta bruta mes €	Costo producto vendido	Rentabilidad mes	Rentabilidad Año
15	330	165,00	56,10	108,90	1306,80
20	440	220,00	74,80	145,20	1742,40
25	550	275,00	93,50	181,50	2178,00
30	660	330,00	112,20	217,80	2613,60
35	770	385,00	136,90	248,10	2977,20

## PLAN DE NEGOCIO II

Costo servicio (incluido el IVA): 0,35 €

Incluye cono, gramaje de maíz y corriente eléctrica.

Precio venta servicio: 1,00 €

Venta servicios día	Venta servicios mes (22 días)	Venta bruta mes €	Costo producto vendido	Rentabilidad mes	Rentabilidad Año
10	280	280,00	98,00	182,00	2184,00
15	420	420,00	147,00	273,00	3276,00
20	560	560,00	196,00	364,00	4368,00
25	700	700,00	245,00	455,00	5460,00
30	840	840,00	294,00	546,00	6552,00

Para que usted se haga una idea aproximada del negocio que le pueden dar sus máquinas, le indicamos una **tabla de rendimientos netos** después de descontar el precio del producto, multiplicando el número de servicios por días del mes en que estaría operativa la máquina.

**Si usted tiene interés por cualquier otra máquina expendedora de nuestro catálogo, consulte nuestra web:**

<http://www.eraventa.com/productos.htm>



Snacks y bebidas



Hamburguesas, sandwich y bocadillos calientes



Recargas de telefonía móvil y tarjetas internacionales



Supermercado automático



## *Nuestros Emprendedores*

En la foto aparece Arturo Olivar, miembro de nuestro Servicio Técnico, que hace entrega a la joven emprendedora Esperanza Ovalle de 4 máquinas expendedoras de café de última generación, modelo Minicoffee, y 1 expendedora de palomitas recién hechas, modelo Pop Corn Mini, con las que se inicia en el negocio del vending, de la mano de ERAVENDING EMPRENDEDORES, en la localidad de Parla en Madrid.







## *Preguntas*

**La información aquí descrita contestará muchas de tus preguntas e inquietudes, respecto a como comenzar un negocio de máquinas expendedoras y operar este tipo de negocio en tu ciudad o provincia.**

**Si tienes alguna pregunta que no cubramos por favor llamamos y estaremos encantados de atenderte.**

### **¿Porque me debe interesar invertir en un negocio de máquinas expendedoras?**

Ser propietario de tu propio negocio de máquinas expendedoras, hoy por hoy es una de las mejores oportunidades para iniciarse con un negocio pequeño. Puedes comenzar el negocio por mucho menos que cualquier otro tipo de negocio. No hay cuotas de franquicia o derechos de patente. Una vez que hagas la inversión inicial, te quedas con el 100% de las ganancias. Debido a que el margen de ganancia es tan alto, recuperarás tu dinero rápidamente. Este es un negocio donde sólo se maneja efectivo, no hay impagados No hay cuentas por cobrar, no existe casi riesgo, sin una expendedora no te recauda lo deseado, la cambias de ubicación. Aun cuando tengas una ruta amplia de máquinas expendedoras te tomará muy poco tiempo vaciar el cajón de dinero, limpiarlas y rellenarlas de producto. Esto hace de tu negocio uno de los mejores en relación al tiempo que se invierte y las ganancias que deja.

### **¿Necesito almacén para guardar las máquinas?**

No, para iniciarse en este negocio, con una pequeña explotación de 10 máquinas, no es necesario ningún almacén, ya que las máquinas están situadas en los locales, que están vendiendo.

### **¿Es necesario tener vehículo para transportarlas?**

No, la primera vez nuestra empresa se las transportaría a los sitios para puesta en funcionamiento, y luego si queremos cambiar una máquina en cuestión, a otra ubicación que puede vender mas, al ser máquinas de minivending son de pequeñas dimensiones, y podemos utilizar nuestro coche particular o alquilar una pequeña furgoneta.

### **¿Que tipo de contrato tengo que hacer con el local para proteger mi máquina?**

Un contrato de colocación y deposito que Eravending te proporciona redactado por un jurista.

### **¿Que pasa si me rompen o me roban una máquina?**

Nuestra asesores le aconsejaran si le podemos gestionar un renting, lleva implícito un seguro a todo riesgo de la maquinaria, por ley, que cubre daños y robo. En caso de no poder conseguirle un renting, se puede asegurar el total de las máquinas contra robo y daños, por una pequeña prima anual.



## Preguntas

### **¿Que gastos mensuales fijos tengo?**

Con diferencia a otros negocios los gastos son casi insignificantes. Al no ser necesario local ni empleados solamente la cuota de la financiación o renting de las máquinas, que son la materia prima de nuestro negocio.

### **¿Quien me forma comercialmente, para conseguir nuevas ubicaciones? ¿Y técnicamente, para reparar mis máquinas?**

Un comercial y un técnico especialista, ambos, con mas de 10 años de experiencia en nuestra empresa.

### **¿Que tiempo me puede llevar, para 10 máquinas (5 de café exprés y 5 de palomitas), rellenar producto, recaudar y limpiar?**

Teniendo en cuenta que las 10 máquinas van a estar colocadas en su ciudad o localidad, no mas de 30 minutos de media por máquina, una vez a la semana, en total 5 horas semanales.

### **¿Es este un negocio pasajero?**

Por supuesto que no. A comparación de máquinas de juego las máquinas expendedoras de café y palomitas, son un negocio muy estable, el café es el 2\* producto mas vendido a nivel mundial después del petróleo, a parte de ser consumido diariamente y nuestras palomitas de maíz, son sanas, ya que el la maquina no emplea ningún tipo de aceite para su elaboración.

### **¿Porque me debe interesar invertir en un negocio de máquinas expendedoras? ¿Que margen de ganancia tengo?**

Un café expreso ( vaso desechable, 7 gr de café ,azúcar ,leche ,paletilla ) cuesta menos de 0,20 € y se vende por 0,50 o 0,60 € , dependiendo de la ubicación esto significa un margen de ganancia de 200% , de un producto de consumo diario. Un cucurucho de palomitas recién hechas (cucurucho de papel, grs. de maíz), te cuesta 0,30 € y lo vendes a 1€ obtienes un beneficio bruto de mas de un 300 % Muy pocos negocios ofrecen este nivel de ganancia.

### **¿Este negocio es flexible?**

Sí. Es uno de los negocios más flexibles que puedes tener. Tus máquinas están colocadas ganando dinero para ti mientras que tú haces otra cosa (encargándote de otros negocios, pasando tiempo con tu familia, etc). Puedes hacer este negocio tiempo completo o parte del tiempo (la elección es tuya). Puedes operar este negocio desde tu casa – no hay necesidad de una oficina costosa o almacén. No necesitas habilidades especiales para manejar un negocio de máquinas expendedoras (todo lo que necesitas es querer ser tu propio jefe). Nosotros te enseñaremos el resto.



## Preguntas

### **¿Renting con seguro, para tu tranquilidad?**

Si tu máquina es robada o dañada debido a vandalismo, la compañía de seguro del renting, abonará la reparación de la máquina, y en caso de robo te abonará el importe para adquirir otra. Aunque esto rara vez ocurre, estarás cubierto si esto te llegara a pasar.

### **Un negocio de máquinas expendedoras me parece bueno. Sin embargo, ¿Porque debo escoger a ERAVENDING para que me ayude a comenzar?**

Dos motivos: calidad y lo mejor EXPERIENCIA CONTRASTADA DE MAS DE 20 años como operador de máquinas expendedoras, OTRAS EMPRESAS SOLO TE VENDEN LAS MAQUINAS, PERO NO TIENEN EL SABER HACER DIARIO DE LA EXPLOTACIÓN.

Calidad significa todo en este negocio. Si tus máquinas son de un precio más económico, se averiarán más a menudo y corres el riesgo, de perder tus ubicaciones y con el tiempo, perder tu negocio.

ERAVENDING no es sólo un proveedor de máquinas. Nuestros programas incluyen todo lo que necesitas para ser exitoso en tu ciudad. Necesitas máquinas de alta calidad, buenas ubicaciones, alguien que te enseñe el negocio, desde la experiencia (Training), en nuestro grupo tenemos empresa operadora, con mas de 20 años de experiencia, ( con mas de 100 máquinas, ubicadas en centros penitenciarios, museos, plantar de residuos, estaciones de autobuses, mataderos, empresas de transporte , oficinas , talleres ..etc.), con reponedores en plantilla, y formación, en el trabajo diario. Si lo deseas puedes acompañar a nuestro reponedor, para ver como realiza su trabajo diario, para luego realizarlo, tu con tus máquinas en tu ciudad. Te brindamos apoyo continuo mientras manejas y creces tu negocio (Coaching).

Te impartimos un cursillo técnico, por un técnico de nuestra plantilla, donde se te enseña a cargar, y reparar tu mismo los 2 modelos de máquinas expendedoras. Además tendrás a tu disposición un técnico on línea, para cualquier consulta técnica, que te surja.

500 folletos publicitarios (250 ERAVENDING coffee y 250 ERAVENDING POP COR), para sacar mas ubicaciones o aumentar mas las ventas de tus máquinas.

### **PROGRAMA INFORMÁTICO A MEDIDA**

**Y LO MEJOR DEL NEGOCIO, MAQUINA PARA CONTAR LAS MONEDAS, DE LAS MAQUINAS.**





## Preguntas

### **¿Cada cuanto debo rellenar la máquinas de café y palomitas y vaciar el cajón de dinero?**

Para comenzar el negocio, El promedio para 5 maquinas, es de 2 horas a la semana (mirar, limpiar, rellenar y recaudar). Si la máquina está colocada en un sitio donde se maneja un volumen muy alto, quizás quieras colocar una máquina adicional.

### **¿Necesitaré empleados?**

No. Una persona puede darle servicio a mas de 60 máquinas con sólo trabajar media jornada (20 horas semanales) y organizando bien las rutas. Tus máquinas expendedoras trabajan las 24 horas del día, 365 días del año, y nunca se cansan.

Al crecer tu negocio puedes hablar nuestro asesor de explotación, para ver cuantas máquinas necesitarías para trabajar tiempo completo en lugar de parte del tiempo y las ventajas y desventajas de contratar empleados.

### **¿Quien encuentra las ubicaciones para mis máquinas?**

Muchos de nuestros clientes no tienen experiencia en la industria de máquinas expendedoras, Simplemente proporcionales los códigos postales o la parte de la ciudad donde te gustaría tener tus máquinas colocadas y después nuestros departamentos propios de telemarketing y comercial, empezaran a trabajar, para conseguir tus ubicaciones, Inclusive puedes darles una lista de los establecimientos que prefieres.

Si quieres ahorrar dinero en tu paquete tu puedes conseguir los establecimientos para colocar tus máquinas utilizando la información que te proporcionamos, dejando los folletos publicitarios, que hablan, de la calidad del servicio, que les vas a ofrecer, en los sitios que te interesen. Si decides colocar tus propias máquinas expendedoras, ERAVENDING te proporcionará las herramientas necesarias, incluyendo el apoyo de un ASESOR DE EXPLOTACION DE VENDING, de nuestro departamento de entrenamiento y coaching.

### **¿Como comienza la persona promedio?**

Cada persona tiene una meta distinta en mente. El negocio de máquinas expendedoras está en el volumen; entre más máquinas tienes, más dinero ganas. Generalmente las personas nuevas a la industria de máquinas expendedoras empiezan con 5 a 10 máquinas, aunque algunas tienen mucho empuje y comienzan con 30 o más.

### **¿Después de hacer la inversión, cuando puedo empezar a ganar dinero?**

Puedes comenzar a ganar dinero inmediatamente después de que tus máquinas estén colocadas. Algo increíble es que desde el primer día de colocar tus máquinas, comenzarás a ganar dinero. No hay necesidad de trabajar por meses y años para establecer clientela. Tus máquinas son como un vendedor silencioso que trabaja para ti. Están todo el tiempo trabajando, día y noche, verano e invierno, fines de semana, etc. Tus máquinas ofrecen sus productos, a todos: ricos, pobres, mujeres, hombres, jóvenes y viejos. Todo tipo de personas, degustaran, tus cafés, chocolates, capuchinos... Y las palomitas recién hechas.



## *Preguntas*

### **¿Como puedo comenzar?**

Llámanos y nuestro asesor de venta automatizada, se pondrá en contacto contigo, hoy mismo. El te ayudará, en cada uno de los pasos simples para comenzar tu negocio. Tenemos todo para que comiences hoy mismo, hayas o no tenido tu propio negocio anteriormente. Te ayudaremos a tener un comienzo rápido y próspero.

Te podemos ayudar a elegir el paquete que se acomode mejor a tus necesidades. Una vez que elijas el paquete, te guiaremos con el sencillo contrato de compra, y si lo prefieres, te gestionamos, la financiación, de tu nuevo negocio, la financiación, que mas te convenga ( renting, lising, consumo ..etc.) a través de nuestro departamento propio de financiación.

Una vez que lleguen tus máquinas queremos que ya estés listo para comenzar.

Estaremos aquí para apoyarte en cada paso para que empieces hoy mismo tu propio negocio.

### **¿Porque no comprar otras, máquinas más económicas del mercado?**

Para personas nuevas al negocio de máquinas expendedoras esto parece una solución lógica. Expenders es un juego de números, así que tiene sentido adquirir el mayor número de máquinas por el dinero que inviertes. Sin embargo, cuando inviertes quieres invertir sabiamente, adquiriendo un balance entre la calidad y cantidad. Cuando compras máquinas baratas compras un número más grande de máquinas pero también más problemas.

Máquinas baratas se pueden estropear, frecuentemente. Cuando se estropean, se tragan, el dinero del cliente sin expenders, el producto. El cliente se queja con el gerente o propietario del lugar, quien tiene que explicar que la máquina no es suya por lo tanto no pueden le, el dinero. Sólo, escuchara unas pocas, quejas antes de que el gerente retire la máquina y la coloque en su almacén, mientras le pide al propietario de la máquina que se la lleve.

Después tienes que encontrar un sitio nuevo para colocar tu máquina. El propietario donde la máquina estaba anteriormente colocada no se va arriesgar una vez mas aceptando tu máquina.

**Comprar máquinas baratas es el motivo numero uno por el cual se fracasa en el negocio de máquinas expendedoras (vending).**

**Si tienes alguna pregunta que no cubramos por favor llamamos y estaremos encantados de atenderte.**



**Una organización al servicio de la venta automática**

**Teléfono Ventas  
902 431 668**

**[www.eraventa.com](http://www.eraventa.com)**



**Teléfono Servicio Técnico  
902 830 082**

Empresa asociada a



**Polígono de Asipo C/B parcela 33, Nave I y 8  
33428 Llanera - Principado de Asturias - España  
[info@eraventa.com](mailto:info@eraventa.com)**